

Die Wachstumswerkstatt öffnet ihre Tore: Mandat-Telekonferenzen zum Unternehmenswachstum gehen ins vierte Jahr

Dortmund, 19. Januar 2012

Das konsequente Lösen von Wachstumsbremsen steht 2012 im Fokus der Telekonferenzen der Dortmunder Mandat Managementberatung. An neun Terminen – Beginn ist am 27. Februar 2012 – beantwortet Geschäftsführer Prof. Dr. Guido Quelle live am Telefon die Frage: „‘Profitabel wachsen’ – klingt gut, aber wie soll es gelingen?“ Die Impulsvorträge und Diskussionen in der Wachstumswerkstatt dauern komprimierte 45 Minuten und richten sich an Unternehmer, Vorstände, Geschäftsführer und seniorige Führungskräfte.

Neun Mal am Wachstum von innen arbeiten

Seit dem Start in 2009 bilden die Mandat-Telekonferenzen ein beliebtes Format, schnell auf praxiserprobtes Know-how rund um das Thema Wachstum zuzugreifen. Aktuell sind mehr als 220 Teilnehmer akkreditiert. 2012 geht es an neun Terminen um die wichtigsten Bereiche, in denen Wachstumsbremsen zu lösen sind:

- 27. Februar 2012: „Bereitschaft: Wie Sie sicherstellen, dass die Organisation Ihr Wachstum fördert“
- 19. März 2012: „Marketing: Wie Sie Sorge für starke Konzepte tragen“
- 23. April 2012: „Vertrieb: Wie Sie Silos aufbrechen und Wachstum vorantreiben“
- 21. Mai 2012: „Forschung & Entwicklung: Wie Sie eine Innovationsdrehzscheibe schaffen“
- 25. Juni 2012: „Einkauf: Wie Sie Qualität sicherstellen und das Erbsenzählen stoppen“
- 23. Juli 2012: „Supportbereiche: Wie Sie die internen Bereiche auf Wachstum trimmen“
- 3. September 2012: „Wiederholbarkeit: Wie Sie das Rad mehrfach nutzen und nicht immer wieder neu erfinden“
- 22. Oktober 2012: „Wachstum verhindern: Acht wirksame Strategien“
- 26. November 2012: „Wachstum anschieben: Was Sie als Wachstumsmotor selbst tun müssen“

Wachstumswerkstatt live am Telefon und als MP3

Der Live-Zugang zu einer Telekonferenz erfolgt von jedem beliebigen Telefon über das Festnetz mit Hilfe eines Pin-Codes. Die Teilnehmer können sich in den interaktiven Phasen einbringen oder einfach nur zuhören.

Die Teilnehmer schätzten auch den Service einer MP3-Aufzeichnung, macht Guido Quelle deutlich. So können sie eine Telekonferenz im Nachgang verfolgen, wenn sie zum Live-Termin verhindert sind, oder sie bei Bedarf nochmals anhören.

Weitere Informationen zu den Telekonferenzen, zu Terminen und Konditionen:

<http://www.mandat.de/de/menu/produkte/telekonferenzen/>

Abdruck/Verwendung frei unter Hinweis auf Mandat-Telekonferenzreihe. Foto Prof. Dr. Guido Quelle (© Mandat Managementberatung) unter <http://www.mandat.de/de/menu/presse-raum/photos-und-downloads/>

Prof. Dr. Guido Quelle ist seit mehr als 20 Jahren Unternehmer. Als Berater, Autor, Redner und Experte für profitables Wachstum unterstützt er aktive Unternehmenslenker dabei, ihre Unternehmen auf nachhaltiges Wachstum zu trimmen. Sein aktuelles Buch „Profitabel wachsen – Wie Sie interne Bremsen lösen und Ihrem Unternehmen neuen Schub geben“ erschien im September 2011 bei Gabler. Quelle ist als erster Europäer Mitglied der Million Dollar Consultant® Hall of Fame und seit 2010 Honorarprofessor an der Hochschule für Logistik und Wirtschaft, Hamm.

Die Mandat Managementberatung GmbH, Dortmund, unterstützt ihre Klienten seit über 20 Jahren dabei, profitabel zu wachsen. Zu den mehr als 120 deutschen und multinationalen Klienten gehören ANZAG, Deutsche Post, DHL, Hornbach, Mercedes-Benz, Volkswagen oder die Erasmus Universität Rotterdam sowie zahlreiche mittelständische Unternehmen.

Pressekontakt:

Mandat Managementberatung GmbH
Prof. Dr. Guido Quelle
Emil-Figge-Straße 80
D-44227 Dortmund

Tel: +49 231 9742390
Fax: +49 231 9742389
guido.quelle@mandat.de
www.mandat.de