

## **Das Rennen um Wachstum beginnt am Start:**

### **Warum Unternehmen handeln müssen**

**Dortmund, 28. April 2026**

#### **Die Pole Position für mehr [Wachstum](#) sichern**

Wer im Wettbewerb zu spät aus den Startblöcken kommt, verliert entscheidende Meter. Was im Sport oft über Sieg oder Niederlage entscheidet, gilt auch für Unternehmen im Markt. Geschwindigkeit, Klarheit und Konsequenz machen den Unterschied. Genau hier setzt der [Vortrag von Professor Dr. Guido Quelle an: „Das Rennen um Wachstum beginnt am Start“](#).

Mit seiner klaren Botschaft trifft der renommierte Wachstumsexperte einen Nerv der Zeit. Unternehmen stehen unter Druck: Märkte verändern sich rasant, Kundenbedürfnisse wandeln sich, neue Wettbewerber greifen an. Gefragt sind Orientierung, eine belastbare Strategie und der Mut, Chancen entschlossen zu nutzen.

#### **Warum viele Unternehmen das Rennen verlieren**

Im Spitzensport scheitert ein Favorit selten an Talent, sondern an Vorbereitung, Fokus oder mentaler Stärke. In Unternehmen ist es ähnlich: Nicht fehlende Möglichkeiten bremsen den Fortschritt, sondern unklare Prioritäten, langsame Entscheidungen und ein zu defensives Mindset.

Professor Guido Quelle zeigt in seinem Vortrag, wie Unternehmen diese [Bremsen lösen und wieder auf Schub](#) schalten. Seine Impulse sind praxisnah, verständlich und direkt umsetzbar. Das macht seine Keynote besonders wertvoll für Führungskräfte, Unternehmer und Entscheider.

### **Ohne Standortbestimmung keine wirksame Strategie**

Jeder erfolgreiche Wettkampf beginnt mit dem Blick auf die Anzeigetafel: Wo stehen wir? Wie groß ist der Rückstand? Welche Stärke können wir ausspielen? Genau diese Klarheit brauchen auch Unternehmen. Wer die eigene Ausgangslage nicht realistisch einschätzt, entwickelt leicht Maßnahmen, die am Bedarf vorbeigehen.

Professor Quelle macht deutlich, warum eine ehrliche Standortbestimmung der erste Schritt zu wirksamem Wachstum ist. Erst wenn Chancen, Risiken, Stärken und Engpässe sichtbar sind, kann eine Strategie entstehen, die trägt. Nicht Aktionismus schafft Vorsprung, sondern Präzision – insbesondere beim Start.

### **Vision gibt Richtung, Umsetzung bringt Vorsprung**

Jede Spitzenmannschaft kennt ihr Ziel, bevor das Spiel beginnt. Ebenso braucht jedes Unternehmen eine überzeugende Vision, die Orientierung schafft und Menschen mitnimmt. Doch erst konsequente Umsetzung verwandelt gute Ideen in messbaren Erfolg.

Professor Quelle verbindet strategische Klarheit mit konkreten Handlungsempfehlungen. Statt Folienreisen liefert er Werkzeuge, mit denen Unternehmen Wachstum systematisch gestalten können. Genau das erwarten Veranstalter heute von einer starken Bühne: Inspiration mit Substanz.

### **Unternehmenswachstum ist kein Zufallsprodukt**

Viele Firmen hoffen auf bessere Zeiten. Erfolgreiche Unternehmen handeln früher. Sie schaffen Strukturen, stärken Führung und richten ihre Organisation konsequent auf Unternehmenswachstum aus.

Quelles Vortrag zeigt, wie dieser Weg gelingt. Er macht deutlich, warum Wachstum nicht irgendwann beginnt, sondern genau jetzt. Wer wartet, überlässt anderen die Pole Position.

### **Warum Medien und Veranstalter auf Professor Quelle setzen sollten**

Themen wie Transformation, Wettbewerbsfähigkeit und Zukunftssicherung bewegen derzeit Wirtschaft, Politik und Öffentlichkeit. Quelle liefert dazu klare Antworten, starke Thesen und sofort nutzbare Perspektiven. Das macht ihn zu einem gefragten Gesprächspartner für Medien, Kongresse, Wirtschaftstage und Führungsevents.

Seine Vorträge inspirieren nicht nur im Moment, sondern wirken weit über die Bühne hinaus.

### **Über die Mandat Managementberatung:**

Die Mandat Managementberatung GmbH unterstützt Unternehmen dabei, gesund und profitabel zu wachsen. Sie begleitet ihre Klienten sowohl bei der Konzeption und Entwicklung als auch in der Realisierung von Wachstumsinitiativen. Das Team verfügt über branchen- und länderübergreifendes Wachstums-Know-how in den Leistungsfeldern Strategie und Marke, Prozesse und Organisation sowie Vertrieb und Expansion. Dabei kann Mandat auf bald 35 Jahre Beratungserfahrung zurückgreifen. In diesem Zeitraum wurden mehr als 600 Projekte für über 300 nationale und internationale Klienten in 19 Ländern realisiert. Schwerpunkt ist dabei der gehobene Mittelstand in der DACH-Region. Mandat hat seinen Standort in Dortmund. [www.mandat.de](http://www.mandat.de)

#### Pressekontakt

Anne Hausen  
Mandat Managementberatung GmbH  
Tel.: +49 231 9742-390  
Mail: [anne.hausen@mandat.de](mailto:anne.hausen@mandat.de)